

Análisis de soluciones en el mercado

Tutor : Paulo Villas

Grupo 1:

Macarena Del Rosario Sifuentes Martinez

José Luis Dinamarca Montecinos

Isabel Rodríguez Sánchez

Geraldine Altamar

Esteban Carlos Mendoza Gutarra

Arlet Patricia Cañón Esquivel

Angeli Edith Penzzi González

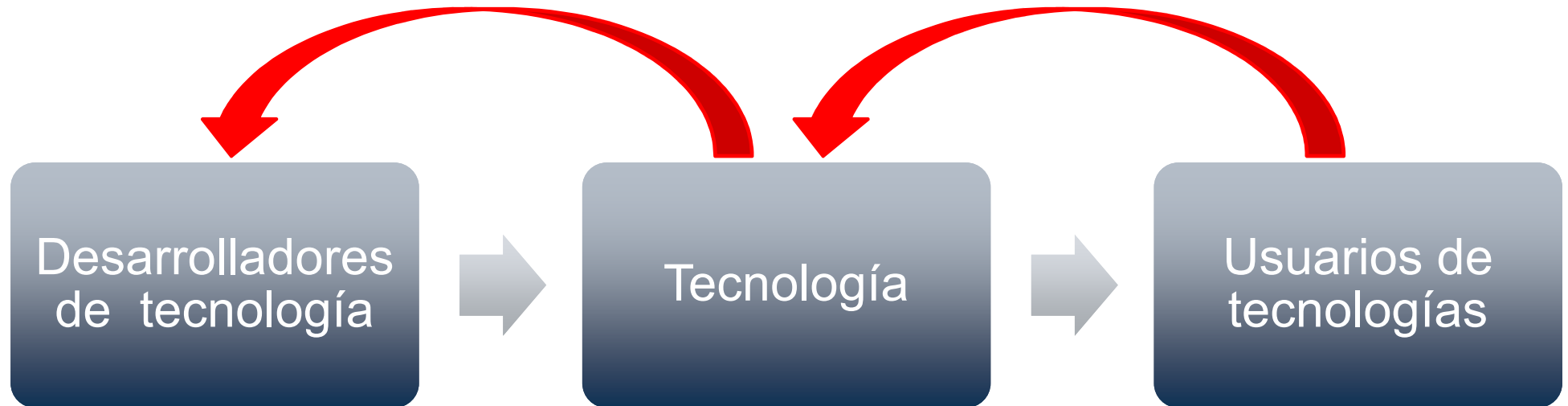


**¿Está la tecnología
pensada
únicamente para el
adulto mayor?**


Objetivos

- Definir los conceptos básicos del mercado en el adulto mayor
- Contextualizar las nuevas tecnologías para adulto mayor en el mercado
- Explicar el modelo básico del proceso de marketing
- Exponer algunos proyectos relacionados

¿Cómo vemos la tecnología en el mercado?



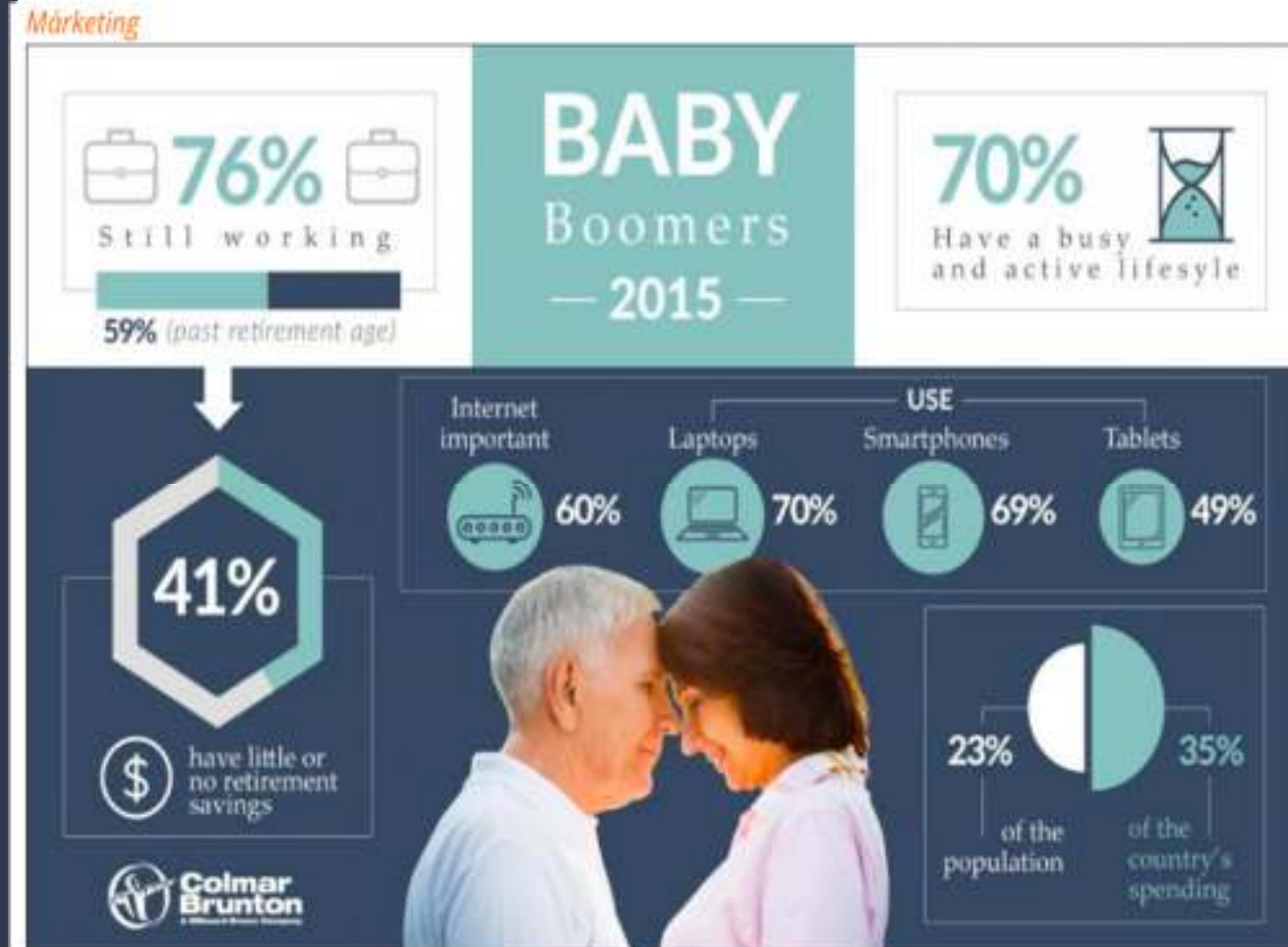
Necesidades, deseos y demandas del adulto mayor

Necesidades	Deseos	Demandas
<p>Estado de carencia percibida</p>	<p>Formas que adquiere una necesidad humana moldeada por la cultura y por la personalidad del individuo</p>	<p>Deseos humanos respaldados por el poder de compra</p>
<p>Dependencia funcional en el adulto mayor</p> 	<p>Adulto mayor: no salir de casa Cuidador : Disminuir sobrecarga Sistema de salud: acotar gastos</p>	<p>Adulto mayor: hacer todo en casa no importa costo Cuidador : método efectivo inteligencia artificial Sistema de Salud : opción costoefectiva</p>

Tomado de Marketing (by Klother)

Relación Marketing - envejecimiento

- Amenaza para los sistemas de salud, pensionales y sociales.
- Baby boomers (1946 y 1964)
- Segmento poblacional
- Marketing senior, Marketing para mayores, Silver marketing
- Mercados relevantes



Necesidades del Adulto Mayor en el Domicilio



Informe de Vigilancia Tecnológica: el hogar virtual como solución a las necesidades de las personas adultas mayores. CEDITEC

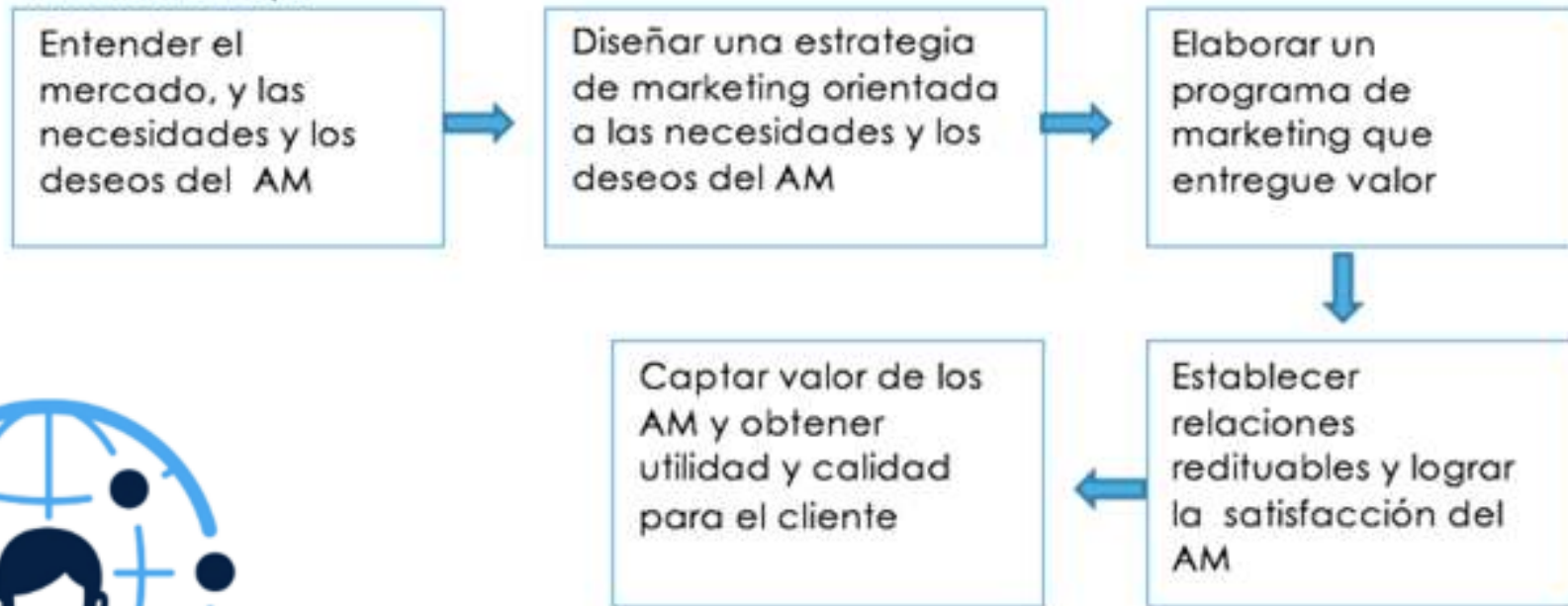
Categorías de intervención en marketing

1. Actividades diarias y de conexión social
2. Mejora de seguridad
3. Monitoreo de salud

Riyad Al-Shaqi, 2016

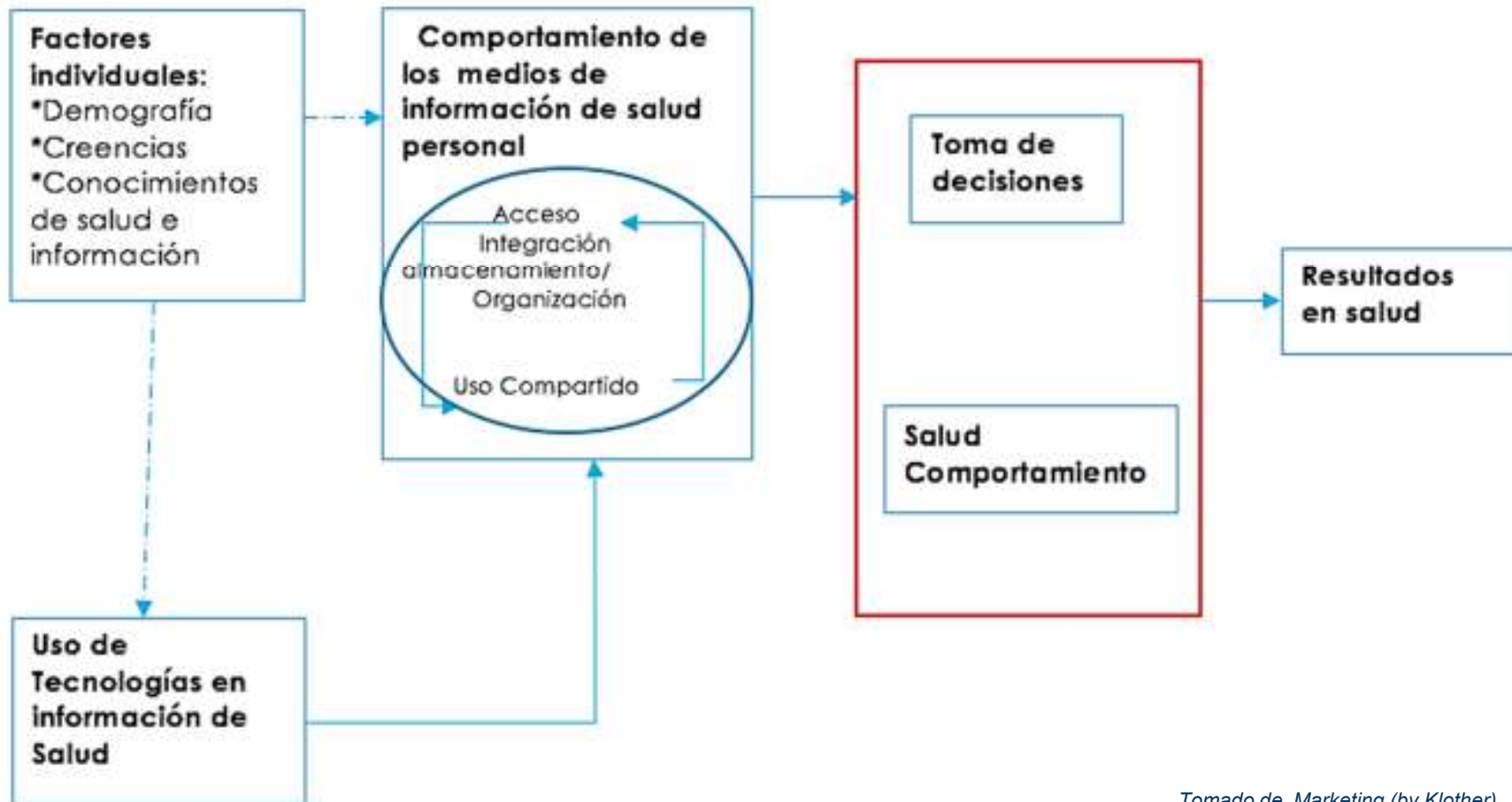
Modelo básico del proceso de marketing

*AM: Adulto Mayor



Tomado de Marketing (by Klother)

Diseño y modelo de exploración TIC



Tomado de Marketing (by Klother)

Programa AAL



ACTIVE AND ASSISTED LIVING PROGRAMME
ICT for ageing well.

- Crear mejores condiciones de vida para los adultos mayores
- Fortalecer oportunidades industriales internacionales en el área de las tecnologías de la información y la comunicación (TIC).
- Financiar proyectos transnacionales (al menos tres países involucrados) que involucren a pequeñas y medianas empresas (PYME), organismos de investigación y organizaciones que representen a personas mayores.
- Proyectos entre 1 y 3 años, entre 1 y 7 millones de Euros, con aporte máximo de 3 millones de Euros.

Proyectos

Actividades Diarias y Conexión Social

- AWARE
- CASAS
- CAALYX
- SISARL

Mejoras de Seguridad

- CASATTENTA
- GERHOME
- TAFETA
- ORCATECH

Monitoreo De Salud

- Bio MOBIUS
- ALARMNET
- WSN
- SMART MEDICAL HOME

Proyectos

- La mayoría de los trabajos se centró en monitoreo de actividades para evaluar riesgos inmediatos
- Debilidad en Tecnología:
 - Integrar factores ambientales para análisis y toma de decisiones
 - El potencial para usar los dispositivos y sensores
- Debilidad en esfera sociocultural:
 - Divergencia entre los grupos
 - Aceptabilidad
 - Usabilidad
- Los sistemas futuros necesitan mirar en los temas de privacidad y seguridad cibernética.

¿Cuál es la respuesta?





***Actividades Diarias y
conexión social***

Electrónica de
consumo SISARL



Mejora seguridad

Inteligencia
ambiental



Monitoria Salud

Smart medical home

**Conciliación entre necesidades, deseos y
demandas/modelo de atención**

Conclusiones

- La transición demográfica ha generado una revolución para el marketing visto en la actualidad como una oportunidad para las empresas y sistemas de salud.
- Las tecnologías pueden propiciar valor y apoyo al manejo de condiciones específicas si son adoptadas de forma adecuada por todos los actores del sistema.
- Es necesario el desarrollo de más tecnologías que satisfagan las necesidades de los adultos mayores ajustadas a las características propias del perfil.
- Las nuevas tecnologías orientadas a mejorar la calidad de vida , el mantenimiento de la salud generan una buena percepción en el paciente y pueden disminuir costos a futuro.
- Los Geriatras deberíamos formar parte del equipo de desarrollo de tecnologías.

¿Conoce cuáles son las necesidades, deseos y demandas en sus pacientes?

